

SEPTIEMBRE, 2026

BILATERAL

X-RAY

Radiografía de la relación
México - Estados Unidos, con
la participación de Canadá.

ELABORADO POR:

USMF – Adolfo Cervantes (@AdolfoCervantes)

USMF – Yadhira Baca (@YadhiraBaca) - Contribución especial

IMCO – Karla Ruiz Argáiz (@KarlaRuAr)



U.S. - MEXICO
FOUNDATION



CRA
CORN REFINERS
ASSOCIATION



TABLA DE CONTENIDO

1. **PLUMA INVITADA**
2. **ANÁLISIS BILATERAL**
3. **ANÁLISIS POR TEMA**
4. **DOCUMENTO DESTACADO**
5. **GRÁFICOS DESTACADOS**
6. **ENLACES A ARTÍCULOS**

Pluma Invitada

“Una década después de que la revolución del shale en Estados Unidos reconfigurara la geopolítica energética mundial, la próxima transformación ya comienza a vislumbrarse: se prevé que la demanda mundial de electricidad aumente hasta un 40 % durante los próximos diez años. Al mismo tiempo, aproximadamente un tercio de los hidrocarburos del mundo sigue concentrado en cadenas de suministro vinculadas con Medio Oriente y Rusia, regiones sujetas a riesgos políticos persistentes. Las Américas, desde Canadá hasta el Cono Sur, cuentan con los recursos, las condiciones geológicas y los mercados necesarios para convertir al hemisferio occidental en un respaldo estratégico y una base de suministro para la «era de la electricidad» a escala mundial. Transformar ese potencial latente en una capacidad resiliente y exportable constituye un imperativo tanto geopolítico como económico.

La oportunidad es real. La riqueza de hidrocarburos de Venezuela, la producción postsal y el creciente sector de energías renovables de Brasil, la producción sostenida y el impulso reformista de Colombia, así como la rápida expansión de las actividades de exploración y producción de Guyana, demuestran lo que el hemisferio puede ofrecer. Sin embargo, faltan las condiciones necesarias en materia de políticas públicas, regulación y financiamiento. Los retrocesos hacia modelos centrados en el Estado, como las recientes reformas energéticas de México que dieron prioridad a los actores estatales y elevaron los costos de generación, han erosionado la confianza de los inversionistas y frenado el desarrollo. La fragmentación de los marcos regulatorios, la incertidumbre sobre los plazos de las autorizaciones transfronterizas y la escasez de oportunidades de inversión viables para el financiamiento y con riesgos mitigados limitan aún más la contribución de la región a la seguridad energética de América del Norte y del mundo.

La política estadounidense debería abordar el hemisferio como un único espacio estratégico integrado para la política energética del siglo XXI, en el que el capital, la tecnología y las políticas públicas se articulen para ofrecer un suministro eléctrico confiable, gases más limpios e infraestructura moderna. El objetivo no consiste únicamente en aumentar los volúmenes de hidrocarburos, sino en adoptar un enfoque integral que combine combustibles más limpios, modernización de las redes eléctricas, energías renovables, almacenamiento y cadenas de suministro transfronterizas resilientes, de modo que las Américas puedan satisfacer la creciente demanda de electricidad y reducir su exposición a los riesgos geopolíticos.

Medios como **Bilateral X-Ray** desempeñan un papel fundamental en el ámbito bilateral al dar visibilidad a análisis rigurosos y dar seguimiento a las principales perspectivas sobre políticas públicas. Esta plataforma contribuye a cerrar brechas clave de conocimiento, aportar elementos al debate estratégico y profundizar el entendimiento mutuo sobre los temas que definen nuestro futuro compartido.”



MARIANA CAMPERO
**ASOCIADA SENIOR (NO-RESIDENTE), AMERICAS
PROGRAM, CENTER FOR STRATEGIC AND
INTERNATIONAL STUDIES (CSIS)**

Análisis Bilateral

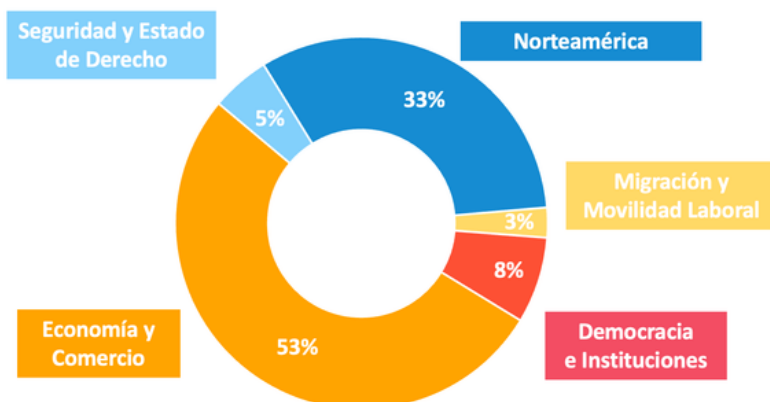
➤ COBERTURA DE PUBLICACIONES – SEPTIEMBRE 1-30

Durante septiembre, los think tanks generaron **40 piezas** de contenido relacionadas con la relación entre México, Estados Unidos y Canadá. La producción se concentró principalmente en **Estados Unidos**, que registró una ligera reducción respecto al mes anterior y representó 55% del total, con 22 publicaciones. **México** contribuyó con 8 piezas, equivalentes a 20%, mientras que **Canadá** aumentó su participación con 10 publicaciones, correspondientes a 25%.

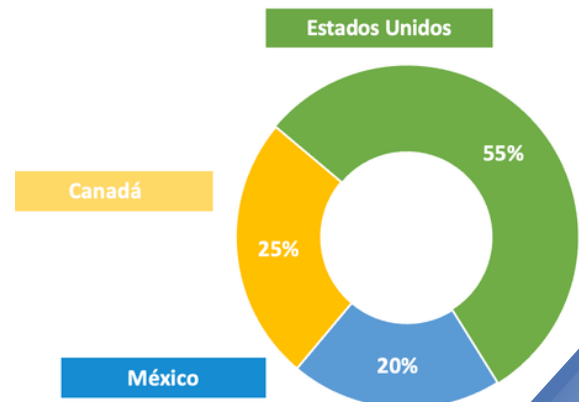
La temática más abordada fue **Economía y Comercio**, con 52.5% de las publicaciones. Le siguió **Norteamérica**, con 32.5%. **Democracia e Instituciones** representó 7.5% del total; **Seguridad y Estado de Derecho**, 5%, y **Migración y Movilidad Laboral**, 2.5%. **Energía** no registró publicaciones durante el mes.

Entre los think tanks con mayor generación de contenido destacaron el **Center for Strategic and International Studies (CSIS)** y **Americas Society/Council of the Americas (AS/COA)** en Estados Unidos, con cuatro publicaciones cada uno. En México, el **Instituto Mexicano para la Competitividad (IMCO)** concentró el mayor número de publicaciones, también con cuatro. En Canadá, el **Macdonald-Laurier Institute** encabezó la producción con tres contenidos.

Cobertura por tema



Cobertura por país



Fuente: IMCO y USMF

Análisis por Tema

➤ ECONOMÍA Y COMERCIO

Durante septiembre, en los temas de **Economía y Comercio**, los think tanks analizaron el conflicto comercial entre Estados Unidos y Canadá y sus implicaciones para México. Los aranceles y las represalias han reducido la certidumbre que ofrece el T-MEC y podrían elevar los costos para las cadenas productivas integradas de la región.

La revisión del T-MEC también abrió la discusión sobre una mayor coordinación entre México y Estados Unidos para evaluar inversiones extranjeras. Los análisis señalaron que México podría incorporar criterios de seguridad nacional para proteger sectores estratégicos y atender las preocupaciones estadounidenses sobre inversiones provenientes de China.

Otro análisis examinó la dependencia tecnológica de México y otras economías de ingreso medio frente a Estados Unidos y China. Propuso una estrategia de interdependencia administrada que permita aprovechar el comercio, la inversión y la inteligencia artificial, al tiempo que estos países preservan su autonomía regulatoria.

ECONOMÍA Y COMERCIO EN DATOS

- La imposición recíproca de aranceles de **15%** podría reducir la economía mexicana hasta **1.2%** frente al escenario base y la canadiense alrededor de **0.76%**. **(PIIE)**
- Entre enero de 2025 y enero de 2026, la tasa arancelaria promedio de Estados Unidos pasó de **2.2%** a **9.9%**. Incluso para los países con un tratado de libre comercio con Estados Unidos, aumentó de **0.2%** a **4.6%**, lo que muestra que estos acuerdos ofrecen menor protección frente a nuevos aranceles impuestos mediante facultades ejecutivas. **(Atlantic Council)**

CONTENIDO CLAVE

- Atlantic Council | **Fortifying USMCA through US–Mexico Investment Screening Coordination**, por US–Mexico Binational Task Force on Economic Security and Competitiveness.
- PIIE | **The Future of the USMCA: What’s Next for US Trade Relations with Canada and Mexico?**, por Julieta Contreras, Gary Clyde Hufbauer, Jeffrey J. Schott, Zachary Resneck y Ye Zhang.



➤ NORTEAMÉRICA

Durante septiembre, los análisis sobre **Norteamérica** se concentraron en el futuro del T-MEC y en la creciente tensión dentro de la relación trilateral. La revisión del acuerdo ocurre en un contexto en el que Estados Unidos ha utilizado los aranceles y el acceso a su mercado como instrumentos de negociación, mientras México y Canadá buscan preservar los beneficios de una integración productiva profundamente interdependiente, pese a las tensiones comerciales, el T-MEC continúa siendo el eje de la relación económica entre los tres países, aunque temas como las reglas de origen, el comercio automotriz y la relación con China podrían redefinir sus términos.

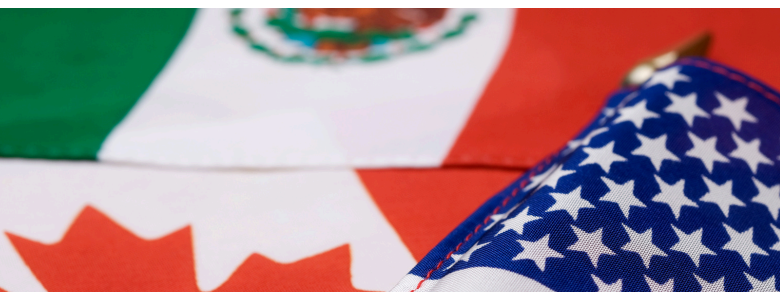
En este contexto, la relación entre México y Canadá adquiere una dimensión estratégica para el futuro trilateral. El colapso de las negociaciones ofrece a México un referente sobre los límites y costos de distintas estrategias de negociación, pero también evidencia los riesgos de que la relación norteamericana evolucione hacia acuerdos predominantemente bilaterales.

NORTEAMÉRICA EN DATOS

- La inversión extranjera directa en el sector de manufactura tecnológica de México aumentó **187%** durante el primer semestre de 2026. En el mismo periodo, la inversión china en la fabricación mexicana de computadoras y equipos relacionados casi se triplicó, convirtiendo la participación de China en las cadenas productivas norteamericanas en un tema central de las negociaciones entre México y Estados Unidos. **(AS/COA)**
- **50%** es el nivel de los aranceles estadounidenses aplicados a las importaciones canadienses tras el colapso de las negociaciones. Canadá respondió con nuevas medidas arancelarias, mientras Washington anunció aranceles adicionales con entrada en vigor prevista para el 1 de enero de 2027. **(CSIS)**

CONTENIDO CLAVE

- Atlantic Council | **How the US–Canada trade dispute is seen in Mexico** por Brenda Estefan
- PIIE | **The future of the USMCA** por Julieta Contreras, Gary Clyde Hufbauer, Jeffrey J. Schott, Zachary Resneck y Ye Zhang.



➤ OTROS TEMAS

En los temas de **Democracia e Instituciones**, los análisis examinaron la percepción sobre el gobierno de Claudia Sheinbaum y los cambios políticos que atraviesa el continente. En Estados Unidos, los votantes latinos tendrán un papel relevante en las elecciones intermedias, tanto por el crecimiento del padrón como por los cambios en sus preferencias políticas. Las encuestas también muestran que la relación con México mantiene importancia entre la población estadounidense, especialmente ante sus efectos en precios, seguridad y comercio.

En **Seguridad y Estado de Derecho**, los think tanks abordaron el tráfico de armas de Estados Unidos hacia México y su papel en el fortalecimiento de los cárteles. La designación de seis organizaciones criminales mexicanas como grupos terroristas abrió nuevas vías legales para procesar a quienes les suministran armamento. Otro análisis sostuvo que Estados Unidos y Canadá deben preservar la cooperación militar, fronteriza y de defensa, incluso ante el deterioro de su relación comercial.

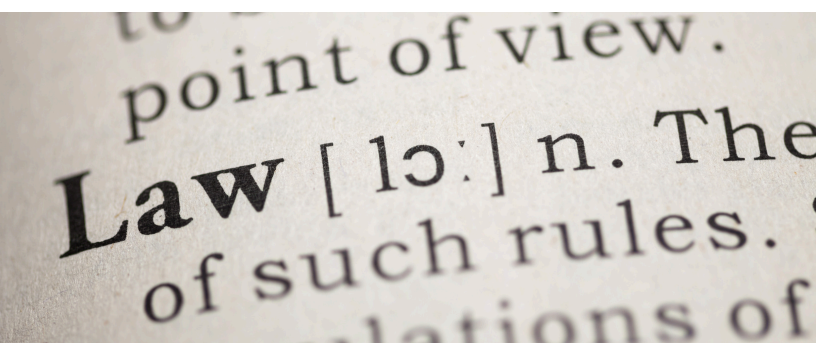
En **Migración y Movilidad Laboral**, un análisis destacó la creciente participación de las comunidades latinas en la economía y la fuerza laboral de Michigan. Su contribución será cada vez más importante ante el envejecimiento de la población y las necesidades de contratación del estado. Sin embargo, persisten brechas de ingreso, vivienda, educación y acceso a servicios de salud, además de obstáculos para que los negocios latinos accedan a financiamiento y oportunidades de crecimiento.

OTROS TEMAS EN DATOS

- Cerca de **39 millones** de latinos podrán votar en las elecciones intermedias de Estados Unidos, incluidos **4 millones** de posibles votantes primerizos. Alrededor de 60% de este electorado tiene raíces mexicanas. **(AS/COA)**
- En febrero de 2025, Estados Unidos designó a **seis cárteles** mexicanos como organizaciones terroristas extranjeras. Esta medida abrió la posibilidad de procesar a traficantes de armas por brindar apoyo material a organizaciones terroristas. **(CSIS)**

CONTENIDO CLAVE

- CSIS | **An Update on U.S.-Mexico Firearms Trafficking**, por Henry Ziemer.
- Brookings | **Latino Communities Are Shaping Michigan's Future**, por Tonantzin Carmona y Rolando Ortega.



➤ CANADÁ

Durante septiembre, los think tanks **canadienses** analizaron el deterioro de la relación comercial con Estados Unidos y los límites de la integración económica como fuente de certidumbre. Los aranceles y el fracaso de las negociaciones llevaron a cuestionar la dependencia del mercado estadounidense, pero también mostraron que una ruptura tendría costos elevados para Canadá por la profundidad de las cadenas productivas y la dificultad de sustituir ese mercado en el corto plazo.

La diversificación comercial apareció como una prioridad, aunque no como un reemplazo inmediato de Estados Unidos. Los análisis propusieron ampliar los vínculos con Europa y otros mercados mediante acuerdos sectoriales, misiones comerciales y una estrategia de seguridad económica. Al mismo tiempo, advirtieron que Canadá debe evitar compromisos con Washington que limiten sus relaciones con otros países o condicionen sus políticas de inversión, exportaciones y comercio con China.

Las publicaciones también señalaron que la respuesta canadiense no puede limitarse a resistir los aranceles. Canadá enfrenta problemas internos de productividad, crecimiento y capacidad fiscal que reducen su margen de negociación. Algunos análisis recomendaron preservar la cooperación con Estados Unidos en defensa, seguridad fronteriza y energía, incluso ante las tensiones comerciales, y utilizar estas áreas para reconstruir una relación bilateral más estable.

CANADÁ EN DATOS

- Algunos vehículos cruzan la frontera entre Canadá y Estados Unidos hasta **ocho veces** antes de completar su ensamblaje, debido a la integración de la cadena automotriz. (**Public Policy Forum**)
- Estados Unidos impuso aranceles de **50%** sobre aproximadamente **20 mil millones de dólares** en productos canadienses. Canadá anunció represalias equivalentes sobre importaciones estadounidenses. (**Institute for Peace and Diplomacy**)

CONTENIDO CLAVE

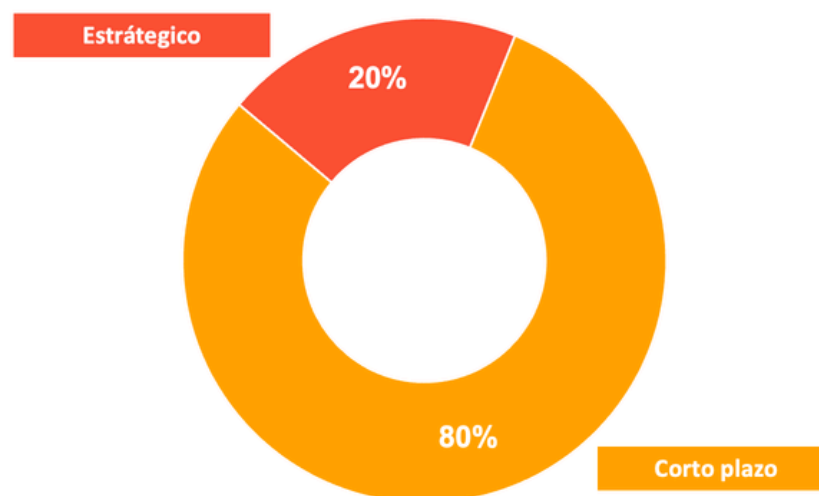
- Public Policy Forum | **From Reliance to Resilience**, por Steve Verheul, con contribuciones de Yiota Kokkinos.
- Macdonald-Laurier Institute | **Securing the Continent: The Case for Renewing the US-Canada Defense Compact**, por Richard Shimooka.



➤ CONTENIDO A CORTO PLAZO VS CONTENIDO ESTRATÉGICO

- Durante el mes analizado, el **20%** del contenido generado fue estratégico y se concentró principalmente en la integración económica, la resiliencia comercial y la cooperación en América del Norte. Los análisis abordaron el futuro del T-MEC y las perspectivas de las relaciones comerciales de Estados Unidos con México y Canadá; la coordinación entre México y Estados Unidos en materia de revisión de inversiones; y las dependencias digitales de las economías de ingreso medio en el ámbito de la inteligencia artificial. Asimismo, se examinaron las tensiones comerciales entre Estados Unidos y Canadá, las alternativas para fortalecer la resiliencia económica canadiense y la renovación de la cooperación bilateral en defensa.
- El **80%** correspondió a contenido de **corto plazo** y se concentró principalmente en la coyuntura económica y comercial de América del Norte. Las publicaciones abordaron el rumbo de la economía mexicana bajo la administración de la presidenta Claudia Sheinbaum, el Paquete Económico 2027 y los retos del T-MEC, particularmente en materia de seguridad económica, reglas de origen y negociación trilateral. Asimismo, se examinaron los riesgos de una guerra comercial entre Estados Unidos y Canadá y las posibles implicaciones de un acuerdo comercial provisional entre México y Estados Unidos. La agenda también incluyó temas de seguridad, como el tráfico de armas entre ambos países; el papel de las comunidades latinas en el futuro de Michigan; y las perspectivas electorales, reflejando la diversidad de asuntos que inciden en la dinámica regional.

Estratégico vs Corto plazo



Fuente: IMCO y USMF

Documento Destacado

MÉXICO, ¿CÓMO VAMOS?

Why USMCA matters for resilient supply chains and North American economic security

Por **Adriana García y Alexa Castro**

Este reporte, analiza el papel del T-MEC como plataforma para fortalecer la integración económica y la seguridad económica de América del Norte. A casi cuatro décadas del inicio de la integración comercial regional, México, Estados Unidos y Canadá cuentan con cadenas productivas profundamente interdependientes que permiten aprovechar las complementariedades de sus tres economías. Tras la revisión conjunta del 1 de julio de 2026, en la que no hubo consenso para extender el acuerdo, el T-MEC entró en un ciclo de revisiones anuales y vencerá en 2036 si no se confirma su extensión. Ante este escenario, el documento plantea avanzar hacia una agenda trilateral que combine comercio, inversión, producción regional y mayor resiliencia de las cadenas de suministro.

El análisis destaca que el T-MEC ofrece un marco de reglas, acceso preferencial y cooperación regulatoria que brinda certidumbre a la inversión y facilita el movimiento de bienes, servicios, datos e ideas. En este contexto, fortalecer las reglas de origen, la compatibilidad regulatoria y la inversión trilateral resulta fundamental para evitar que medidas comerciales sectoriales fragmenten las cadenas de producción construidas en la región. El reporte advierte, además, que exigir un contenido regional demasiado elevado podría resultar contraproducente, ya que por encima de cierto umbral las empresas preferirían pagar aranceles antes que cumplir con las reglas de origen, lo que reduciría la integración efectiva.

Asimismo, identifica oportunidades para profundizar la coproducción norteamericana en electrónica, inteligencia artificial, energía, dispositivos médicos y productos farmacéuticos.

ASPECTOS CLAVE DEL REPORTE

- **Fortalecer la coproducción regional**, aprovechando las capacidades complementarias de los tres países y orientando la inversión hacia sectores y componentes críticos para la seguridad económica de América del Norte.
- **Preservar la certidumbre que ofrece el T-MEC**, evitando que medidas arancelarias o sectoriales fragmenten las cadenas de suministro integradas y promoviendo reglas de origen que incentiven una producción genuinamente norteamericana.
- **Profundizar la cooperación trilateral en sectores estratégicos**, particularmente en electrónica, tecnología, energía, dispositivos médicos y productos farmacéuticos, mediante mayor compatibilidad regulatoria, inversión y coordinación entre los tres países.

Gráficos Destacados

➤ ECONOMÍA Y COMERCIO

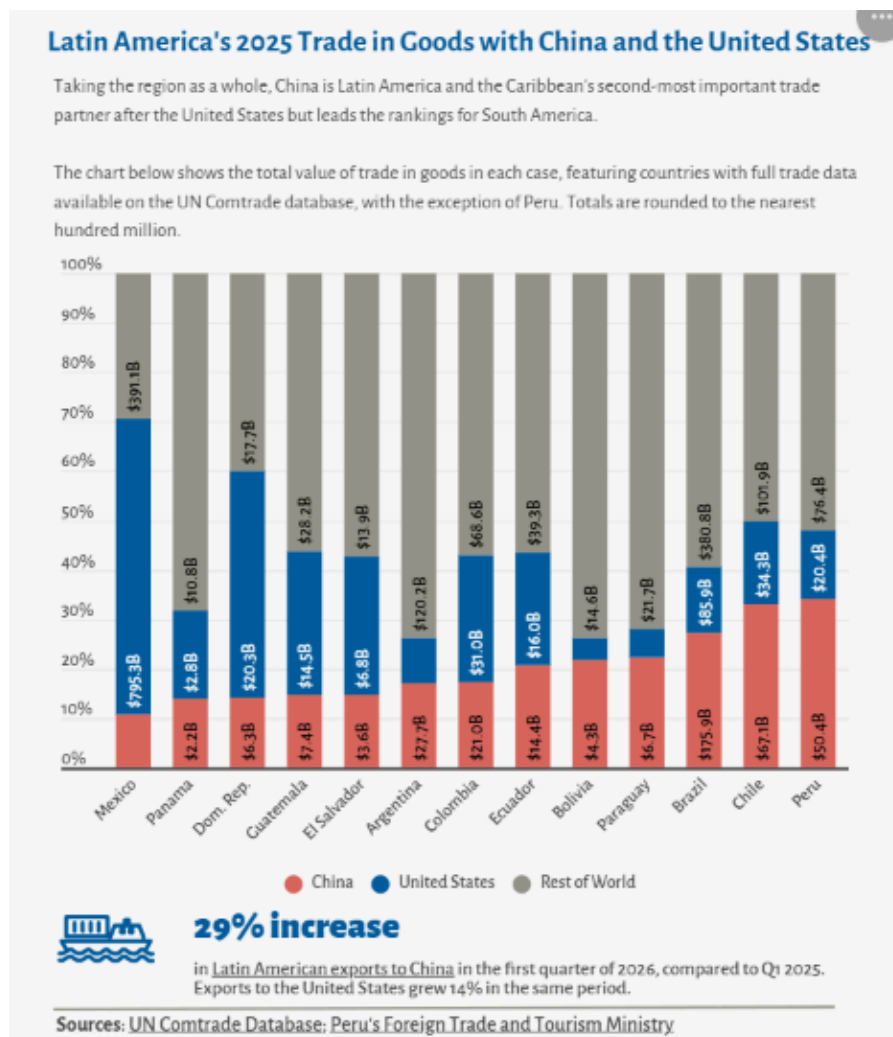
AS/COA

As Xi Visits Trump: Five Charts on China's Latin America Ties

Por **Khalea Robertson**

Este gráfico muestra la importancia de **Estados Unidos** como principal socio comercial de **México** en el intercambio de bienes durante 2025. De acuerdo con las cifras presentadas, el comercio bilateral alcanzó aproximadamente US\$795 mil millones, equivalente a cerca del 69% del total mexicano, mientras que el intercambio con China sumó alrededor de US\$122 mil millones, aproximadamente el 11%.

En comparación con las demás economías latinoamericanas incluidas, **México** destaca por su elevada concentración comercial en **Estados Unidos**. Esta distribución refleja la profundidad de su integración con el mercado estadounidense y la relevancia de la relación bilateral para su economía. Aunque China tiene una participación considerablemente menor, su peso en el intercambio **mexicano** evidencia la importancia de considerar ambos vínculos al analizar la política comercial del país.



➤ NORTEAMÉRICA

MÉXICO, ¿CÓMO VAMOS?

Why USMCA matters for resilient supply chains and North American economic security

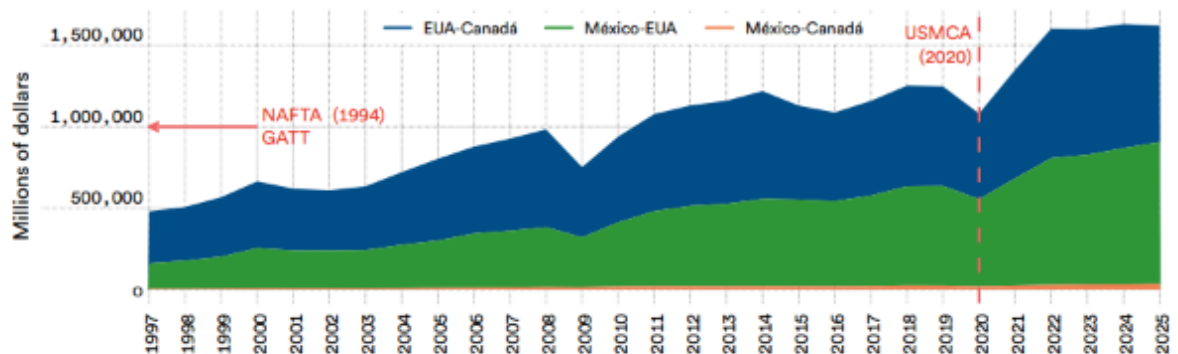
Por **Adriana García y Alexa Castro**

Este gráfico muestra la evolución del comercio entre los países miembros del T-MEC de 1997 a 2025, con una tendencia de crecimiento sostenido, aunque interrumpida por caídas importantes en 2009 y 2020. El intercambio entre **Estados Unidos y Canadá** y entre **México y Estados Unidos** concentra la mayor parte del comercio regional, mientras que el flujo entre **México y Canadá** mantiene una participación considerablemente menor.

Tras la contracción de 2020, coincidente con la entrada en vigor del T-MEC, se observa una recuperación acelerada que lleva el intercambio total a superar los 1.5 millones de millones de dólares anuales hacia el final del periodo. Destaca también el aumento del comercio entre **México y Estados Unidos**, que adquiere un peso creciente dentro del total. En conjunto, la evolución refleja la magnitud de la interdependencia económica norteamericana y la importancia de preservar condiciones que favorezcan la continuidad del intercambio regional.

International trade

Between USMCA (T-MEC/CUSMA) members, yearly



Made by México, ¿cómo vamos? With data from the US Department of Commerce and INEGI

Enlaces a Publicaciones

➤ ESTADOS UNIDOS

- [AS/COA | Approval Tracker: Mexico's President Claudia Sheinbaum, por Chase Harrison.](#)
- [AS/COA | Trump in Latin America: Trade Paths for Mexico, Diplo Chatter in Chile, Delcy Eyes NYC, por Chase Harrison y Carin Zissis.](#)
- [AS/COA | LatAm in Focus: How Is a Changing World Reshaping Perspectives in the Americas?, por Carin Zissis, Luisa Leme, y Chase Harrison.](#)
- [AS/COA | As Xi Visits Trump: Five Charts on China's Latin America Ties, por Khalea Robertson.](#)
- [Atlantic Council | How the US-Canada Trade Dispute Is Seen in Mexico, por Brenda Estefan.](#)
- [Atlantic Council | Friends with Few Trade Benefits, por Madeline Chalecki.](#)
- [Atlantic Council | Fortifying USMCA Through US-Mexico Investment Screening Coordination, por US-Mexico Binational Task Force on Economic Security and Competitiveness.](#)
- [Baker Institute | Geographical Indications and Trade Policy in Mexico, the EU, and the US, por David A. Gantz.](#)
- [Baker Institute | The State of the USMCA: What's Next?, con David A. Gantz, Simon Lester, Meredith Lilly, Steve Verheul, y Luis Lozano.](#)
- [Brookings | Tracking Trump's Tariffs and Other Trade Actions, por Chidozie Ezi-Ashi y Christopher Sands.](#)
- [Brookings | Tracking Trade Amid Uncertain and Changing Tariff Policies, por Kari Heerman y Asha Patt.](#)
- [Brookings | Latino Communities Are Shaping Michigan's Future, por Tonantzin Carmona y Rolando Ortega.](#)
- [Council on Foreign Relations | North American Trade and the USMCA Review, con Shannon K. O'Neil e Irina A. Faskianos.](#)
- [Council on Foreign Relations | The U.S.-Canada Trade War Could Mark a Breaking Point, por James M. Lindsay.](#)
- [Council on Foreign Relations | A Conversation With Foreign Secretary Roberto Velasco of Mexico, con Roberto Velasco y Shannon K. O'Neil.](#)
- [CSIS | Own Goals, por William Alan Reinsch.](#)
- [CSIS | What Would an Interim U.S.-Mexico Trade Deal Actually Involve?, por Diego Marroquín y Juan Carlos Baker.](#)
- [CSIS | An Update on U.S.-Mexico Firearms Trafficking, por Henry Ziemer.](#)
- [CSIS | What's Next? Part I, por William Alan Reinsch.](#)
- [Foreign Affairs | The Real Risk of a Trade War With Canada, por Chad P. Bown.](#)
- [PIIE | The Future of the USMCA: What's Next for US Trade Relations With Canada and Mexico?, por Julieta Contreras, Gary Clyde Hufbauer, Jeffrey J. Schott, Zachary Resneck, y Ye Zhang.](#)
- [PIIE | After Two Years, Where Is Mexico Heading Under President Sheinbaum?, por Alejandro Werner.](#)

➤ MÉXICO

- [CIDE | Seminario: T-MEC, Seguridad Económica y Reglas de Origen, por José Luis Calderón Arozqueta y Rodrigo Aliphat.](#)
- [COMEXI | Canadá fuera de la mesa: la ruptura negociadora y el futuro del T-MEC, con Héctor Cárdenas y Martha Blackwell.](#)
- [Fundar | Paquete Económico 2027: un presupuesto cauteloso frente a los problemas estructurales de México.](#)
- [IMCO | Ideas para llevar: Esto aprendimos de la negociación entre EUA y Canadá. ¿Cuáles son los escenarios para México?, por IMCO Staff.](#)
- [IMCO | La cautela también es una estrategia de negociación, por Teresa Plancarte.](#)
- [IMCO | Iniciativa de reforma para regular inversión extranjera, por IMCO Staff.](#)
- [IMCO | Norteamérica en juego | Peras y Manzanas con Juan Carlos Baker, con Valeria Moy y Juan Carlos Baker.](#)
- [México ¿cómo vamos? | The North American Project, por México ¿cómo vamos?](#)

➤ CANADÁ

- [Business Council of Canada | The Trade Brief: Semester Abroad, por Sarah Alrifai.](#)
- [C.D. Howe Institute | The Endgame: Time to Act on Canada's Economic and Fiscal Challenges, por Don Drummond.](#)
- [Centre for International Governance Innovation | Middle-Income Economies: Navigating Digital Dependencies in AI, por Douglas Lippoldt.](#)
- [Institute for Peace and Diplomacy | Diversification Is Not Defection: Deconstructing the "China Winner" Narrative in the Canada-US Trade Rupture, por Wenran Jiang.](#)
- [International Institute for Sustainable Development | United States Declines to Renew USMCA at First Joint Review, Triggering Annual Reviews, por IISD Staff.](#)
- [Macdonald-Laurier Institute | The U.S.-Canada Tariff War—When the Elites Fight, We All Pay, por Jamie Tronnes.](#)
- [Macdonald-Laurier Institute | Canada's "Keep Paddling" Tariff-War Strategy—A Useful Myth, but Not a Plan, por Mark Musselman.](#)
- [Macdonald-Laurier Institute | Securing the Continent: The Case for Renewing the US-Canada Defense Compact, por Richard Shimooka.](#)
- [Public Policy Forum | From Reliance to Resilience, por Steve Verheul, with contributions from Yiota Kokkinos.](#)
- [Public Policy Forum | Canada's Former Top Trade Negotiator Steve Verheul: Moving Beyond the U.S., con Steve Verheul.](#)

Esta es una iniciativa del Instituto Mexicano para la competitividad (IMCO) y la U.S.-Mexico Foundation (USMF). En colaboración, monitoreamos las publicaciones de los principales centros de pensamiento en México, Estados Unidos y Canadá y llevamos a cabo un análisis de los temas publicados.

Para la realización del reporte se analizaron cincuenta y ocho centros de pensamiento, de los cuales veintiséis son de Estados Unidos, trece son de México y diecinueve de Canadá. Los centros de pensamiento incluidos en el reporte son: Instituto Mexicano para la Competitividad (IMCO), México Evalúa, Centro de Investigación y Docencia Económica (CIDE), El Colegio de México (COLMEX), Consejo Mexicano de Asuntos Internacionales (COMEXI), Fundar, Centro de Estudios Espinosa Yglesia (CEEY), Fundación Idea, Aspen Institute México, The Coppel-Intuit Center for Binational Institutions (CBI), Brookings Institution, Center for Strategic and International Studies (CSIS), Hudson Institute, Peterson, Milken Institute, Bush Center, USC Schwarzenegger Institute, Meridian, New America, México ¿cómo vamos?, The Dialogue, American Enterprise Institute, Atlantic Council (AALAC), Baker Institute, Center for American Progress, Council on Foreign Relations, Heritage Foundation, Mexico Institute, Pew Research Center, USMEX UCSD, Americas Society/Council of the Americas (AS/COA), Ethos Laboratorio de Pol. Públicas, Harvard Growth Lab, International Republican Institute (IRI), Observatorio Nacional Ciudadano, Canadian Council for the Americas, Canadian Global Affairs Institute, Fraser Institute, el Institute for Research on Public Policy (IRPP), International Institute for Sustainable Development (IISD), Macdonald-Laurier Institute (MLI), Public Policy Forum, el Institute for Peace Diplomacy, Mackenzie Institute, el Business Council of Canada, Canada West Foundation, Canadian Centre for Policy Alternatives, Conference Board of Canada, el Centre for International Governance Innovation, Frontier Centre for Public Policy, Council of Canadians, Montreal Economic Institute y el C.D. Howe Institute.

Buena parte de la relación México-Estados Unidos-Canadá se escribe a través de los centros de pensamiento. Pero los centros de pensamiento también ayudan a la construcción de largo plazo de la agenda gubernamental. Por eso su participación es crucial, no solo en temas coyunturales, sino también al realizar análisis de temas políticos, económicos y sociales que ayuden a mejorar la manera en que la política pública de la relación bilateral se lleva a cabo.



www.usmexicofoundation.org



www.imco.org.mx